

Der Chefin gefällt's

**Loco-Soft erleichtert im Autohaus Dullin
Buchhaltung und Zahlungsverkehr.
Die einfache Kontierung, automatische
Datenerfassung, komfortable Verbuchung,
saubere Kalkulation und die übersicht-
lichen Auswertungen machen Chefs
wie Mitarbeitern das Leben leichter.**

**Mit Loco-Soft spart das Autohaus Dullin,
hier die Zentrale in Kyritz, insbesondere
über die Schnittstellen Zeit und erhält
wichtige Managementinformationen.**

Die Arbeit soll Spaß machen, meint das Unternehmer-Ehepaar Britta und Jörg Dullin, das im brandenburgischen Kyritz Nissan-Händler und Opel-Servicepartner ist. Die Arbeit mit ihrem namhaften DMS machte ihnen jedoch schon lange keinen Spaß mehr. Bis zum Schluss konnte der Anbieter die Marke Nissan nicht korrekt abbilden, die zugesicherte und zu bezahlende Hotline-Unterstützung gab es nur auf dem Papier und als die kleine Filiale in Havelberg angeschlossen werden sollte, wäre das nur über eine Standleitung abbildbar gewesen, für 600 Euro pro Monat. Die gewünschte Mehrmarkenfähigkeit hätte wieder extra gekostet.

EINFACHER START, GERINGE KOSTEN

Jörg Dullin schaute sich bei seinen Händlerkollegen die verschiedensten Systeme an und entschied sich für Loco-Soft: „Was ich daran schätze? Der Vertrag besteht aus genau einer Seite und ich habe exakt kalkulierbare Kosten, die Updates sowie Hotline enthalten. Es gab auch noch keine Preiser-

höhung.“ Seine Ehefrau Britta Dullin fackelte nicht lange und startete 2010 mit Loco-Soft – ohne parallel laufendes Alt-System, ohne monatelange Vorbereitungen, ohne große Schulungen. Möglich machten den Sprung ins kalte Wasser die kompetente Loco-Soft-Hotline, der Fragezeichen-Button auf jeder Programmseite, der auch wirklich die Fragen beantwortet, sowie die kleinen Lehr-Videos. Ergänzt wird das Einarbeiten in die neuen Programm-Module über kostengünstige Webinare oder Präsenzs Schulungen in Lindlar. Dazu Britta Dullin: „Auch die Schulungen kosten einen Bruchteil im Vergleich zum alten Anbieter. Der wesentliche Unterschied ist jedoch, dass man tatsächlich etwas lernt.“ Die Filiale ist kostengünstig über einen VPN-Tunnel angeschlossen.

BUCHHALTUNG? KINDERSPIEL!

Dass Loco-Soft den Autohaus-Alltag abbildet, ist selbstredend. Auch die Buchhaltung läuft reibungslos. Die Kontierungen hat Britta Dullin mit Unterstützung der Hotline alle selbst angelegt. Den Nissan-Betriebsver-



gleich BM2000 zieht sie direkt aus Loco-Soft in eine Excel-Datei, hat die Filialen abgebildet und übergibt die Daten an den Hersteller. Die eigene Autogas-Tankstelle kann separat geführt werden. Wohlgermerkt, alles ohne Mehrkosten des Programmes. Für Teilezubuchungen von Teilehändlern, die noch nicht über die Loco-Soft-Schnittstellen automatisch generiert werden, kontieren die Mitarbeiter die Rechnungen. Das geht einfach, weil man in Loco-Soft das Konto anstatt mit einer abstrakten Kontonummer auch mit Namen benennen kann. Die Rechnung kommt heute also kontiert bei Britta Dullin in der Buchhaltung an, während sie früher immer erst einmal klären musste, wofür die Teile eingekauft wurden. Auch Buchungsvorlagen für wiederkehrende gleiche Buchungen wie die Rundfunkgebühr reduzieren den Aufwand erheblich. „Klar muss man sich einmal die Arbeit machen, die Vorlagen anzulegen. Doch das lohnt sich“, erklärt Britta Dullin. Rund 80 Vorlagen hat sie mittlerweile definiert.

DAS SPART RICHTIG VIEL ZEIT

Bei Nissan werden die Daten der Neuwagen ebenfalls automatisch aus dem Portal nach Loco-Soft übergeben. Fehlende Mehrausstattungen, fehlende Farbschlüssel, verlorene Radio-Codes, das alles gehört nun der



2010 sind die Geschäftsführer Britta und Jörg Dullin auf Loco-Soft umgestiegen – und noch immer mehr als zufrieden.

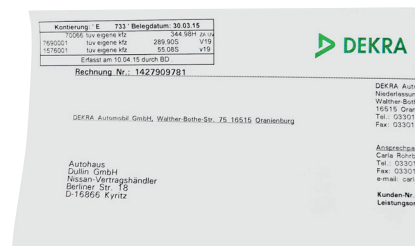
Vergangenheit an. Alleine in diesem Bereich geht Dullin von rund einem Drittel weniger Zeitaufwand für die Datenerfassung aus.

ZAHLUNGSVERKEHR AUTOMATISIERT

Britta Dullin arbeitet mit zwei Bildschirmen. So hat sie z. B. beim Zahlungsverkehr in Loco-Soft auf dem linken Bildschirm den Zahlungsausgang und rechts das Electronic Banking der Sparkasse offen. Bevor die Überweisungen oder SEPA-Lastschriftmandate ausgelöst werden, kann sie eine Zahlungsvorschlagsliste ausdrucken. Jede vorgenommene Kontierung wird über den „Kontierungsstempel“ auf der Rechnung sauber aufgedruckt. Die Verbuchung kann so leserlich von jedem zu jeder Zeit nachvollzogen werden. Ähnlich einfach und komfortabel kann man stornieren. Der Buchungssatz wird angeklickt und das Storno per Knopfdruck über den Button „Umkehrbuchung“ korrekt verbucht.

FAIRES MITEINANDER

Jörg Dullin lobt zudem die leicht verständlichen Loco-Soft-Auswertungen. Und Ehefrau Britta schätzt die Darstellung der Boni. Die können fahrzeugbezogen eingebucht und überwacht werden. Die Kalkulationen sind sauber und in Echtzeit, denn Loco-Soft errechnet u. a. auch Standzeiten und Zinsen. Welche Ansichten, Auswertungen oder Programme dem Mitarbeiter zugänglich sind steuert die Chefin selbst separat, ohne dafür Support anfordern und zahlen zu müssen. Doch ganz besonders schätzen beide Autohaus-Unternehmer die Transparenz und das faire Miteinander mit Loco-Soft.



Der Kontierungsstempel oben links wird sauber ausgedruckt. Der Anwender kann die Platzierung dabei selbst definieren.

AUTOHAUS DULLIN GMBH

- **Standorte:** Kyritz, Havelberg
- **Marken:** Nissan (Vollvertrag), Opel (AOS)
- **Ziele 2015:** 80 Neuwagen, 178 Gebrauchtwagen (65 % Nissan, 35 % Opel)
- **14 Mitarbeiter:** davon 2 Geschäftsleitung, 2 Verkäufer, 2 Werkstattmeister, 4 Mechatroniker, 1 Azubi
- **IT-Konfiguration:** 1 Server, 4 Arbeitsplatz-Drucker, 2 Multifunktions-Drucker, 7 DMS-Lizenzen für 2 Standorte, Telefonie integriert, VPN-Tunnel nach Havelberg
- **DMS seit 2010:** Loco-Soft Vertriebs GmbH, Schlosserstr. 33 in 51789 Lindlar, Tel. 02266 8059-0, Fax 02266 8059-222, vertrieb@loco-soft.de, www.loco-soft.de

